

METIERS DU COMMERCE ET DE LA VENTE



LYCEE PROFESSIONNEL REGIONAL DE BEAUREGARD

4 avenue Paul Cézanne

BAC PROFESSIONNEL METIERS DU COMMERCE ET DE LA VENTE

Section mixte
Capacité d'accueil : 16

LE METIER PREPARE

Le titulaire du baccalauréat MCV est un employé commercial qui intervient dans tout type d'unité : sédentaire ou non, alimentaire ou non-alimentaire, spécialisé ou généraliste, en libre service ou en vente assistée afin de mettre à la disposition de la clientèle les produits correspondant à sa demande.

Son activité consiste, au sein de l'équipe commerciale de l'unité, à :

- Participer à l'approvisionnement,
- Vendre, conseiller et fidéliser,
- Participer à l'animation de la surface de vente.

CONDITIONS D'ACCES

Ce cycle de 3 ans d'études est ouvert aux élèves de 3^{ème} de Collège après une année de seconde professionnelle « Métiers de la Relation Clients » qui ouvre indifféremment aux bacs professionnels « Métiers du Commerce et de la Vente » ou « Métiers de l'Accueil ».

CONTENU DE LA FORMATION

HORAIRES HEBDOMADAIRES INDICATIFS

Matières	Seconde	Première	Terminale
Français – Histoire Géographie	3,5	3	3
Langue vivante 1	2	2	2
Langue vivante 2	1,5	1,5	1,5
Maths	1,5	2	1,5
Arts appliqués	1	1	1
E.P.S.	2,5	2,5	2,5
Prévention-Santé-Environnement	1	1	1
Eco-Droit	1	1	1
Enseignements professionnels	13	13	13
Accompagnement personnalisé, Consolidation, Orientation	3	3	3,5
Formation en entreprise	6 semaines	8 semaines	8 semaines

EXAMEN

Epreuves	Forme	Coef	Durée
E1 : Epreuve scientifique et technique			
- Economie et droit	Ecrite	1	2h30
- Mathématiques	CCF	1	
E2 : Analyse et résolution de situations professionnelles : <i>Option A : animation et gestion de l'espace commercial</i>	Ecrite	4	3h
E3 : Epreuve pratique prenant en compte la formation en milieu professionnel :			
- E31 : Vente conseil	CCF	3	
- E32 : Suivi des ventes	CCF	2	
- E33 : Fidélisation de la clientèle et développement de la relation client	CCF	3	
- E34 : PSE (prévention santé environnement)	Ponctuel	1	2h
E4 : Epreuve de Langue vivante			
- E41 : LV1	CCF oral	2	
- E42 : LV2	CCF oral	2	
E5 : Epreuve de Français Epreuve d'Histoire-Géographie	Ecrite Ecrite	2,5 2,5	2 h 30 2 h
E6 : Epreuve d'Arts Appliqués	CCF	1	
E7 : Epreuve d'Education physique	CCF	1	
Option : Langue vivante étrangère	Orale		20 mn

POURSUITE D'ETUDES

INSERTION PROFESSIONNELLE

L'élève peut rentrer directement sur le marché de l'emploi en tant que vendeur, conseiller de vente au sein d'une structure commerciale.

Son emploi évoluera après expérience (adjoint au manager de rayon, chef de rayon ...)

Il peut éventuellement poursuivre sa scolarité par un BTS Management Commercial Opérationnel, BTS Négociation et Digitalisation de la Relation Client, BTS Support à l'Action Managériale ...